

Índice





Mensaje del Presidente El Credibanco de hoy Estructura de gobierno Oferta de Valor

Introducción





Administración de riesgos y continuidad SARLAFT Seguridad de la información y ciberseguridad **Control interno** Protección de datos Marco legal, propiedad intelectual y derechos de autor

gestión de riesgos

Sistema de control interno

Cifras del Negocio **Indicadores Financieros** Nuestro equipo Reconocimientos y certificaciones

Resultados Credibanco





Indicadores gestión del talento Pilares (cultura, aprendizaje, compensación y bienestar) Filantropía

Desarrollo de la cultura, talento y bienestar



Acceso Procesamiento Open Business Copiloto Modelo Tecnológico **Modelo Operativo**

Transformación Digital e Innovación





Enfoque de sostenibilidad Gestión ambiental Circularidad y residuos

Sostenibilidad











Mensaje del presidente

Un saludo muy especial para todos,

El 2024 fue un año muy positivo para CredibanCo, con muy **buenos resultados financieros** y con entregas de **innovación** al mercado, lo que nos ha permitido consolidarnos en diferentes segmentos con una oferta de valor diferenciadora.

A pesar de los desafíos superados por la estabilización del nuevo core, que suele ser una tarea que pocos desean emprender, superamos la crisis rápidamente. Nos enfocamos en buscar soluciones que hoy son un diferencial en el mercado, como la capacidad de construir un multiswitch para poder ofrecer así lo que entregan los mejores jugadores internacionales. Además, al igual que en los países de pagos desarrollados, habilitamos la capacidad de autorizar off line en cualquier transacción en caso de algún incidente. Todo esto fue posible gracias a la arquitectura de kubernetes y microservicios que hemos desarrollado en los últimos años

Este año, llevamos a más comercios dos **nuevas tecnologías de Android** con firma digital para impulsar su digitalización y eliminar las firmas en comprobantes, impresiones o el conteo de recibos físicos. Esto sumado a nuestra nueva **plataforma de información a comercios Hub Connect**, que facilita la conciliación y reduce los tiempos operativos de nuestros clientes.

Nuestro innovador APP Market ya está presente en más de 4,000 puntos de acceso. Ahora, el datáfono no solo se utiliza para pagos, sino que también permite a los comercios descargar aplicaciones que facilitan la gestión de su negocio y reducen la inversión en dispositivos. Estas aplicaciones incluyen integración con ERP, facturación electrónica, aplicaciones de corresponsalía, cajas registradoras y otras relevantes.

Más allá de los pagos, hemos facilitado 136,000 créditos en puntos de venta. Iniciamos la implementación de carros inteligentes para optimizar la experiencia en supermercados. Además, lanzamos los bonos virtuales, una solución altamente esperada en el mercado, e implementamos la solución de Hospitality, que está revolucionando la experiencia en hoteles. Paralelamente, desarrollamos el datáfono digital (tap to phone), una APP móvil que permite recibir pagos, y que ya está en funcionamiento en seis entidades.

Somos pioneros en el transporte masivo en Colombia. Nos hemos unido a las grandes ciudades del mundo que disponen de pagos abiertos, con cinco ciudades en producción: Pereira, Manizales, Cali, Armenia y recientemente Transmilenio. Esperamos que más ciudades se sumen próximamente y de esta forma seguir aportando en la digitalización del segmento. Esto nos permite contribuir a reducir los tiempos de pago de los colombianos y mejorar su experiencia. Además, en el ámbito del transporte, hemos consolidado nuestra marca Copiloto en el segmento empresarial y peajes electrónicos, con más de 45,000 conductores de carga y pasajeros, alcanzando el punto de equilibrio y siendo un referente en este nicho de mercado.







En 2024, avanzamos decididamente con nuestra oferta de **multiprocesamiento**, procesando al corte 4 entidades directamente con la franquicia MasterCard, 3 entidades con UnionPay, 2 con Amex y 10 entidades con enrutamiento directo a Visa adicionándole valores agregados a la transacción.

Con relación al futuro de los pagos, hoy tenemos la única plataforma operativa de **Open finance**, en la que estamos implementando jugadores relevantes. Además, somos participantes del **Sistema de Pagos Inmediatos Bre-B**, lo que nos permite habilitar a todos nuestros comercios para recibir pagos cuenta a cuenta de forma inmediata. También estamos desarrollando un modelo de Open Data para contribuir en el país con mayor acceso al crédito y ofrecer experiencias relevantes a los usuarios del sistema.

Continuamos comprometidos con el país a ser la red más segura y eficiente en gestión. En este sentido, nos recertificamos en la más alta acreditación de seguridad PCI 4.0.1 e ISAE 3402 SOC, para nuestros accionistas que cotizan en bolsa, y hemos conservado la certificación PCI PIN versión 3.1. Nuestros procesos de control interno ante revisoría y entes externos se mantienen sobresalientes.

Nuestro talento sigue siendo una prioridad para nosotros y nuestro **índice de satisfacción laboral** así lo evidencia en la evaluación de Great Place To Work, que nos certifica como una organización con prácticas de **excelencia**. Este logro refleja nuestro enfoque centrado en las personas, aumentando el compromiso de un equipo resiliente e innovador, que se entrena permanentemente y la da toda por nuestros clientes.

Quiero destacar también nuestro firme compromiso con la equidad, que se refleja en la ocupación de mujeres en los cargos de liderazgo representando el 51,7%. Asimismo, nuestra iniciativa de desarrollo de talento ha beneficiado a 540 colaboradores con planes de carrera, y hemos mantenido una baja tasa de rotación de talento clave, con un 7,9%.

Seguimos trabajando sobre los aspectos materiales de nuestro modelo de sostenibilidad, como el crecimiento rentable, el bienestar de nuestras personas, el aporte a la comunidad, las mejores prácticas de gobierno corporativo y, especialmente nuestros esfuerzos por reducir la huella ambiental.

En conclusión, 2024 fue un año muy retador pero muy satisfactorio y 2025 es un año muy emocionante, de grandes cambios y de resultados. Es un gusto poder contribuir con toda mi energía y hacer parte de este maravilloso equipo en el que la damos toda por el bienestar de su país y sus stakeholders.

Un saludo muy especial.



RICARDO ZAMBRANO AHUMADA
PRESIDENTE E



El Credibanco de hoy

En Credibanco, trabajamos todos los días con el firme propósito de crear las mejores experiencias de pago para el bienestar de las personas y los negocios.

Desde 1971, hemos sido pioneros en el mercado colombiano de pagos. Como sistema de pagos de bajo ofrecemos servicios compensación / liquidación de órdenes de pago o transferencias de fondos, además de otras delegadas funciones por adquirentes y emisores como su Proveedor de Servicios de Pago, agregando valor y entregando las mejores experiencias para comercios y usuarios.

desarrollo de nuestra estrategia, contamos con un enfoque de sostenibilidad con el propósito de generar impactos positivos promuevan de dimensiones balance ambientales, económicas, sociales y de gobierno.

Operamos en Colombia con la autorización y supervisión de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Proveemos una amplia variedad de soluciones innovadoras, ágiles y seguras para realizar pagos digitales que se adaptan a las necesidades de nuestros clientes.

Estructuramos nuestra oferta en tres líneas de negocios que responden las necesidades de los diferentes ecosistemas entregándoles la mejor experiencia:

- Acceso
- Procesamiento
- Open Business.











Único procesador en Colombia de 5 arandes marcas











Procesamos Marcas no franquiciadas















Puntos de Acceso (No incluye QR ni

agregadores terceros



Pasarelas, agregadores y terceros



Entidades Financieras

Nos movemos con estrictos procesos de auditoría, cumpliendo altos estándares de calidad y seguridad PCI DSS versión 4.0.1 PCI PIN versión 3.1 | ISAE 3402 SOC 1 Type II









Orientamos el desarrollo de acciones que impulsen la mejora continua de las distintas instancias de gobierno con una clara separación de roles, así se generan capacidades organizacionales bajo una cultura de seguimiento estratégico, adaptación al cambio y rendición de cuentas.





Estructura de gobierno

Junta directiva

Principal



María Claudia Zafra Guzmán Presidente JD



Danilo Leopoldo González Asensio **Vicepresidente JD**



Rodrigo Prieto Uribe



Carlos Gabriel García Baena



Martín A. Lovo Hernández

Suplente



Álvaro Andrés de la Rosa Martínez



Emir Fredy Cortés Trujillo



Maria Clara Palacio Uribe



Katherine Duque Quiroga



Mario Botina Tovar

Miembros

Independientes



Maria Belén Romero Stajano **Principal**



Edwin Zácipa Naranjo **Suplente**



Paola Restrepo Ospina **Principal**



Catalina Rengifo Botero **Suplente**

Comité de Acceso

- Martin A. Lovo Hernández
- María Clara Palacio Uribe
- Carlos G. García Baena
- Catalina Rengifo Botero
- Edwin Zácipa Naranjo

Comité de Compras

- Mario Botina Tovar
- Edwin Zácipa Naranjo

Comité de Auditoría

- Rodrigo Prieto Uribe
- Paola Restrepo Ospina
- Catalina Renaifo Botero

Gobierno Corporativo

- María Claudia Zafra Guzmán
- Danilo Leopoldo González
- Paola Restrepo Ospina
- Maria Belén Romero Stajano

Revisoría Fiscal



Oficial de Cumplimiento



Luz Stella Castillo Credibanco

Asamblea (18 accionistas)













































Introducción







generando valor compartido a los diferentes grupos de interés. La capacidad estratégica, de liderazgo, ejecución y transformación del equipo

directivo, guían a la organización a la consecución de los objetivos trazados.

☆

Oferta de Valor

Introducción







Diana Margarita Prada R Vicepresidente de negocios Acceso y Experiencia

ACCESO Y EXPERIENCIA

Innovar y crear nuevas experiencias en medios de pago para los comercios en el **punto de venta**, **e-commerce valores agregados y canales digitales**.

Ecosistemas		Oferta de valor	Clientes	Soluciones	
1881881881	andes entes	Transformamos la experiencia de compra y los procesos de conciliación en los grandes clientes. Habilitamos nuevos canales de pago y ofrecemos métodos de integración tanto físicos como en la nube.	 Grandes superficies. Hard discount. Cinemas / Telcos. Droguerias. Vestuario. Restaurantes. Supermercados 	 Self checkout. Firma digital/Android. Kioskos. Smart Cart. App Store. 	Marcas privadasPasarelas de pagos3D SecureBonos
PYN	MES	Integramos los procesos claves de las medianas empresas del país, mejorando la experiencia de usuario tanto en el front como en el back, aportando eficiencia operativa y administrativa. Nuestra oferta de valor integra soluciones multi y omnicanal.	 Restaurantes. Supermercados. Vestuario. Calzado. Retail al paso. Turismo. Salud y belleza. 	TEF cloud.API Market.Pasarela de Pagos.Hospitality.DCC.	Bonos.Cajas móviles.Kioskos.App Store.Productos de informació
Mov	vilidad	Transformamos la experiencia de pagos con i) Pagos Abiertos en Transporte Público ii) Gestión del negocio en un solo dispositivo con App Store y iii) Tecnologías de experiencia 100% auto atendidas con menos filas.	 Estación de servicio. Transporte público Parqueaderos Peajes STR 	Pagos abiertosApp StoreVoucher digital	KioskosCréditosBonosAnalítico
Mic neg	cro gocios	Fomentamos la inclusión financiera al impulsar la aceptación de los pagos electrónicos de los nano y micro comercios. Lo logramos mediante nuestras diferentes soluciones y medios de acceso fáciles y asequibles, tales como Tap to phone y Credibanco Plus.	Canal tradicional.Tiendas de barrio.	Venta de recargas.Pago de servicios.Créditos.Credibanco Plus.	Tap to Phone.Pago Móvil.Botón y link de pagos.
Gok	bierno	Impulsamos la aceptación de pagos seguros integrados en medios de acceso presente y pasarela, con nuevos modelos de negocio y una oferta de valor integral bajo la alianza con diferentes jugadores de este segmento.	 Entidades Públicas y mixtas del sector Gobierno. 	Pasarela de pagosKioscosIntegraciones TEF	App Store aplicacionesAnalíticoDCC



Entidades

Acompañamos a las entidades financieras adquirentes con una oferta de valor enfocada en la vinculación, la tecnología de acceso y otros valores agregados.

• Bancos Adquirentes.





Depósito adquirente



Oferta de Valor



Sistema de Pago de

Bajo Valor

PROCESAMIENTO

Redes de cajeros

Somos el aliado de negocio que **resuelve de manera integral las necesidades de procesamiento de pagos**, con innovación, liderazgo funcional y eficiencia operativa

Mercado	Oferta de valor	Clientes	Soluciones
Procesamiento PSPs	Funcionalidades de última generación multi-franquicia que maximizan la experiencia, la seguridad y el desempeño de los pagos. Robustos esquemas de servicio, de reportería y analítica, y de asesoramiento para la optimización de niveles de autorización, conciliación y costos. Facilidad para certificación de agregadores con tecnología	Pasarelas de pagosAgregadores	 Procesamiento venta presente y no presente Seguridad 3D Secure Tokenización Experiencia de pago: Transacciones MIT Tap to phone Optimización operativa: Web de reversos autogestión para administrar terminales Analítica
Procesamiento Adquirentes y Emisores	Procesamiento integral de todas las franquicias, con valores agregados de analítica avanzada y automatización que optimizan niveles de autorización, control del riesgo de fraude y costos. Herramientas para tercerización procesamiento emisor y de apoyo en la gestión del ciclo de vida de tarjetahabientes.	AdquirentesEmisoresFintechsSistemas de marcaMarcas privadas	 Procesamiento Multifranquicia (Visa, MasterCard, UPI, Amex. Diners) Suite de riesgos Enrutamiento (switch) Procesamiento crédito, débito prepago Y Marca Privade Stand in – Prevalidaciones Extracupo Primera Compra - Notificaciones
	Esquemas costo-eficientes y versátiles para, liquidación y compensación, soportados por robusta reportería, analítica y herramientas de gestión.	AdquirentesEmisores	 Liquidación (comisión de adquirencia) Canje emisor y adquirente

Soluciones a la medida para enrutamiento y compensación

de ecosistemas entre entidades y de marca privada.





Oferta de Valor



Andrea Ticora Vicepresidente de Open Business

OPEN BUSINESS

Posicionar a Credibanco como un actor clave en los nuevos negocios de Pagos Inmediatos, Open Banking, Open Finance y Open Data.

Soluciones	Oferta de valor	Clientes	Soluciones
Pagos inmediatos tarjeta a tarjeta	Servicios interoperables de transferencias en tiempo real a través de tarjetas débito, crédito o prepago de las franquicias Visa y Mastercard.		 Enrolamiento de Tarjetas bajo protocolos de seguridad PCI Apis de configuración de recurrencia Apis de transacciones (B2C – B2B) Apis de información
Pagos inmediatos cuenta a cuenta	Transferencias inmediatas a cualquier Entidad Financiera del país entre personas, comercios y empresas, bajo el esquema de interoperabilidad entregago por Banco de la república (BreB)	 Entidades Financieras Fintech y actores no vigilados Comercios Sector Público 	 Directorio Federado. QR interoperable de cuenta Casos de uso (P2P, P2M, B2B, B2P). API Antifraude.
Open Finance	Facilitar la conexión y el onboarding regulatorio entre las entidades proveedoras de datos y los terceros solicitantes o receptores de datos.		Iniciación de pagosAgregación de cuentaRegistro de participantesConsentimiento
Open Data	Conexiones de fuentes de datos alternativas, orientado al enriquecimiento de datos para la creación de productos personalizados y optimización de estrategias de monetización.		 APIs Enriquecidas Score creditício Motor de Ventas Categorizador





Cifras del negocio

Las tendencias de los pagos están claramente orientadas a meiorar la experiencia del usuario y a facilitar su vida. En 2024, el 27% de la facturación se realizó a través de e-commerce y en el punto de venta el 82% de transacciones tuvieron la experiencia del pago contacto, aumentando 7 puntos porcentuales respecto al año anterior. Esto fue posible gracias a la inversión de entidades y Credibanco, que buscan reducir el tiempo de pago y minimizar los inconvenientes en la transacción, ofreciendo una experiencia de pago insuperable con la tecnología contactless en los terminales



Facturación Switch

3% Crecimiento \$143mil Ticket promedio





Participación de la Facturación

Crédito

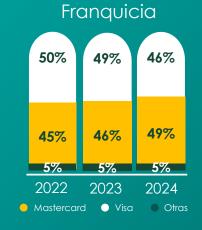




Venta no presente 🔘 Venta presente

Tipo de tarjeta 45% 40% 42% 58% 60% 55% 2022 2023 2024

Debito



En transacciones en el punto de venta físico el contactless es la forma de pago preferida de los colombianos con el 82%.

Participación de las transacciones por tecnología

Venta Presente

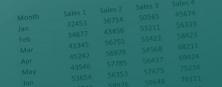












Indicadores

financieros

Somos una compañía que crece de forma rentable.

> Descargar Estados financieros



Ingresos operacionales \$403.049MM Cto. 13%

Margen operacional \$58.754MM

Margen / ingresos operacional

14,6%



Utilidad final \$33.453MM Cto. 0%

Ebitda operacional \$113.088MM Cto. 10.8%

Ebitda / ingresos 28,1%



Activos \$443.908MM Cto. 1.7%

ROA 7.5%

Pasivos \$165.954MM

Cto. -9.6% Cto. 10.0%

Patrimonio

\$277.953MM

ROE 12%







Nuestro equipo

Posiciones de liderazgo



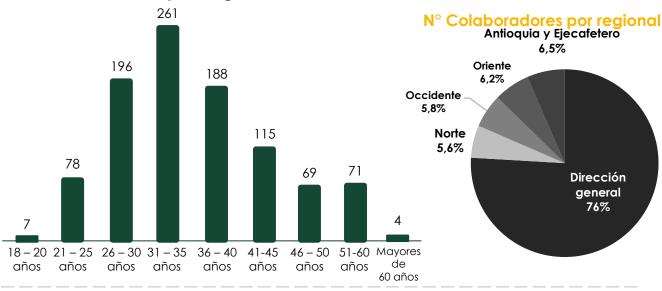
51% Mujeres

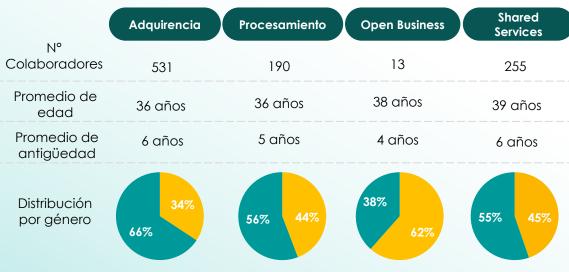


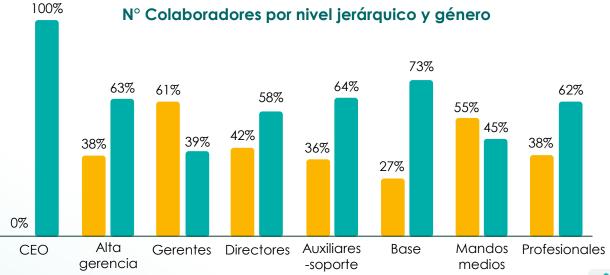
% bres

*Personal de planta **sin aprendices**

N° Colaboradores por rango de edad















Reconocimientos

Un gran lugar para trabajar

Obtuvimos resultados muy positivos en todas las dimensiones de ambiente laboral, alcanzando un estadio de desarrollo en **Muy Sobresaliente** según la medición de Great Place to Work, continuando de esta forma con la certificación por parte del Instituto e Icontec como un lugar referente en prácticas de ambiente laboral.

De igual forma, las 25 dimensiones evaluadas por el instrumento han obtenido valoraciones altas, muy altas o excelentes.

Durante este año no solo fuimos reconocidos entre las empresas referentes en ambiente laboral en Colombia y ocupamos la posición #2 en el Ranking de las mejores empresas para trabajar para las mujeres en la categoría de 200 a 900 colaboradoras.



Dimensión	2022	2023	2024
Credibilidad	Muy alta	Muy Alta	Excelente
Respeto	Muy Alta	Excelente	Excelente
Ecuanimidad – (Imparcialidad)	Muy Alta	Muy alta	Excelente
Compañerismo (Camaradería) Alta	Muy alta	Excelente
Orgullo	Alta	Alta	Excelente
Apreciación General	Alta	Muy alta	Muy alta
Estadio de Valoración	Muy Sobresaliente	Muy Sobresaliente	Excelente









entregar estabilidad, seguridad y continuidad en nuestros procesos y operación. Esto lo ratifican nuestras renovaciones en las certificaciones como: PCI (Payment Card Industry Data Security Standard), ISAE3402 (Intenational Standard on Assurance Engagements 3402). De igual forma, contamos con un modelo estructurado de gestión, riesgos, ciberseguridad y continuidad (GRC).

Certificaciones

PCI DSS versión 4.0.1

Seguridad en el almacenamiento, procesamiento v/o transmisión de datos de tarjetas.

Objetivo

Vigencia

28-DIC-2024 (vigencia anual)



PCI PIN SECURITY versión 3.1

Seguridad en el procesamiento y/o transmisión del PIN transaccional y sus llaves de cifrado.

17-MAR-2023 (vigencia bienal)

Renovación en Q1 2025



ISAE 3402 SOC 1 Type II

Evaluación para que los controles implementados cuenten con la seguridad y eficacia para el desarrollo normal de las operaciones.

15-ENE-2025 (vigencia anual)







Innovando en casos de uso

Nuestro centro de experiencia lo tiene todo.



Seguimos introduciendo al mercado nuevas formas innovadoras de pago, incursionando con tecnologías de vanguardia. Adaptamos la innovación en terminales de punto de venta para crear experiencias pago únicas con comercios y aliados, posicionándonos como la única red en Colombia en implementar estas tecnologías.





TRANSFORMAMOS LA EXPERIENCIA DE COMPRA

Smart Cart

La implementación de los carros inteligentes ha mejorado la experiencia de compra, eliminando la necesidad de pasar por las cajas registradoras. Los usuarios pueden hacerlo desde el carrito de mercado, lo que agiliza el proceso y mejora la satisfacción del cliente. Esta innovadora iniciativa ha sido muy bien recibida y ya está disponible en los supermercados regionales

Self Checkout

Agilizamos los pagos fortaleciendo un nuevo canal de autoservicio en los grandes Retail de Colombia, brindando una nueva experiencia de pago.



Vending Machine

Hemos habilitado pagos electrónicos en este tipo de máquinas, utilizando tecnología específicamente diseñada para este tipo de ventas.







OFERTA ANDROID PARA RETAIL

Terminales Smartpos Fijos con aplicaciones de valor

Seguimos avanzando en nuestra estrategia Android, incorporando nuevos usos y terminales que garantizan una integración en cajas de forma rápida y segura. Estas soluciones están diseñadas para sorprender a nuestros clientes en diversas verticales de negocio.









Soluciones a la medida de cada negocio

En 2024, continuamos avanzando en nuestra transformación digital, impulsando la innovación con soluciones tecnológicas diferenciales que responden a las necesidades del mercado. Estas iniciativas han permitido mejorar la experiencia de nuestros clientes, optimizando la gestión de ventas y ofreciendo mayor agilidad y personalización en nuestros servicios.



FORTALECIENDO NUESTRA OFERTA

Créditos a comercios y personas

Logramos habilitar 136mil créditos a personas por valor de \$86 mil millones e iniciamos nuestra oferta para habilitar créditos a comercios logrando en el 2024 más de 3.000 créditos preaprobados y \$96 millones desembolsados.

Esta solución se basa en el comportamiento de las ventas de los clientes, facilitándoles el acceso a recursos financieros, optimizando su gestión y aumentando sus ventas.

REVOLUCIONANDO LA EXPERIENCIA DE COMPRA EN EL PUNTO DE VENTA, HEMOS REDUCIDO EL USO DE PLÁSTICO AL ELIMINAR LOS BONOS FÍSICOS.

Bonos Virtuales

Lanzamos con éxito una solución omnicanal auto gestionable de bonos virtuales dirigida a los comercios de Credibanco. Esta iniciativa tiene como objetivo impulsar sus ventas, apalancar programas de fidelización, mejorar la experiencia del cliente y optimizar estrategias comerciales y de mercadeo.





SIMPLIFICANDO E INTEGRANDO LA EXPERIENCIA EN LOS HOTELES

Hospitality



Hoteles potenciales con motor de reservas Oracle y Siesa

Hospitality es la primera solución en el país habilitada por Credibanco que simplifica, integra y transforma la experiencia de los hoteles hacia los huéspedes, de una forma novedosa y placentera para disfrutar de su estadía.





Más allá de los Pagos App Store

Nuestra tienda de aplicaciones para los datáfonos Smart Pos, ha permitido a los comercios acceder a nuevos servicios y valores agregados. Esta innovación convierte el datáfono en una solución versátil y poderosa, proporcionando mayor valor a los negocios y creando nuevos casos de uso. Así, el POS se transforma en mucho más que un simple dispositivo para recibir pagos.

Somos el écosistema de aplicaciones POS B2B más grande de Colombia con 26 aplicaciones productivas



Ma opper Management CCO Institute CCO Ins

GENERANDO VALOR EN LAS

Estaciones de Servicio

Habilitamos las aplicaciones claves para el segmento de EDS, mejorando por procesos operativos, de control y conciliación en los comercios.

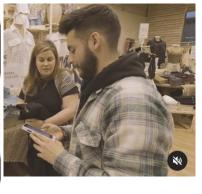




INNOVANDO EN RETAILERS

Revolucionamos la experiencia de compra transformando la gestión del punto de venta, desde el, escaneo de las etiquetas de los productos, agregando al carrito y pagando. ¡Todo en un solo dispositivo!.







NUEVAS APLICACIONES

Generamos nuevos ingresos para nuestros clientes al habilitar la venta de pines, recargas, paquetes, apuestas, pago de facturas y mucho más, en colaboración con grandes aliados lideres en el mercado como **Copiloto**.



Acceso

Transformamos los pagos en el transporte público masivo

Creamos nuevas experiencias de pago para los usuarios del transporte público, eliminando las filas para recargas y permitiendo un acceso rápido y seguro al sistema sin necesidad de efectivo. Esta innovación no solo mejora la eficiencia y comodidad para los usuarios, sino que también promueve la inclusión financiera al facilitar el acceso a servicios de pago digitales para todos los sectores de la población.

Este sistema de pagos abiertos ha impulsado avances significativos en ciudades como Manizales, Cali, Pereira y Armenia, donde ya está en operación, y continúa expandiéndose a otras ciudades en proceso de integración. Además, se ha unido el sistema de transporte más grande del país, Transmilenio, con un piloto en el Portal Norte.































Pagos de manera rápida y segura utilizando dispositivos móviles y plataformas en línea

PASARELA DE PAGOS CREDIBANCO

Fortalecimos nuestra oferta de valor en seguridad al ofrecer a los comercios servicios de **tokenización y 3DSecure multi franquicia (VISA-MASTERCARD).** Además, hemos desarrollado nuevos modelos de negociación en nuestra pasarela, dirigidos a distribuidores y/o terceros tecnológicos.

Ahora, nuestros comercios pueden gestionar sus campañas mediante el envío masivo de links de pago a través de un único lote y programar la recurrencia a sus clientes con un solo registro.

Nos destacamos como la mejor alternativa del mercado en niveles de servicio, precio, calidad de nuestros productos e implementaciones en menos de 24 horas.



TAP TO PHONE

Desarrollamos una tecnología que permite una implementación más rápida y amplia en numerosos comercios, transformando los pagos electrónicos en Colombia con múltiples opciones de integración, como:

- Marca Blanca
- Deep Link
- SDK.

Hoy, lideramos la digitalización de los medios de pago en Colombia junto con nuestras entidades financieras y pasarela propia y aliadas.

Nuestra apuesta incluye bancos como Banco de Bogotá, Banco de Occidente, Banco Caja Social, Banco Agrario de Colombia, Coopcentral, y Bancoomeva asegurando el éxito en el ecosistema de nano y micro empresarios.











Creando experiencias memorables a través de canales digitales

Con nuestros canales digitales integramos todos los puntos de contacto, facilitando el acceso a nuestras soluciones y potenciando el crecimiento de los negocios. Nos enfocamos en ofrecer a nuestros clientes la mejor experiencia digital mediante la integración de tecnologías avanzadas y el uso efectivo de datos.

HUB CONNECT

Continuamos evolucionando nuestro Hub Connect, hoy es el aliado estratégico para los equipos comerciales y de negocio, permitiéndoles presentar a los usuarios una propuesta integral y diferenciadora, que garantiza cobertura, satisfacción y confianza.



Transformación de la experiencia de conciliación Ofrecemos soluciones innovadoras que permiten a nuestros usuarios personalizar sus reportes, programar envíos periódicos, configurar comisiones bancarias y recibir información en tiempo real,



Aumento en la Satisfacción del Cliente del 171%



CREDIBANCO PLUS

Transformamos nuestra aplicación para ofrecer una experiencia única a nuestros comercios en cada interacción, permitiendo centralizar la gestión de su negocio e incursionar en un modelo de sostenibilidad financiera.

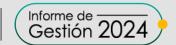
Esta solución nos permite llegar a nuevos segmentos de mercado, como micronegocios y emprendedores, logrando una mayor profundización de los pagos digitales en el país.



Nuestros beneficios para nuestros comercios :

- Acceso más fácil y seguro.
- Centralización de diferentes medios de pago como tap to pone, QR y Transfija.
- Nueva oferta para acceder a créditos de capital de trabajo.
- Módulos, de gestión y consulta.
- Comportamiento transaccional integrado al Hub Connect
- Módulo de educación financiera.
- Plan de trabajo con USAID Finanzas para la equidad.







Procesamiento

Multifranquicia



Bajo un modelo integral de servicio resolvemos todas las necesidades de procesamiento de entidades adquirentes y emisoras, acompañándolas en la evolución de su negocio con liderazgo funcional y eficiencia operativa.



Procesamiento Adquirente



- 4 Entidades Activas
- 2 En implementación

Desarrollo y certificación de nuevas funcionalidades:

3D Secure, transacciones de autorización y captura y cumplimiento de Mandates



Procesamiento Adquirente y SPBV



- 3 Entidades Activas (1 ATM – 2 POS)
- 2 en implementación

Estamos en etapa de masificación, siendo los únicos en procesar la marca,

AMERICAN EXPRESS

Procesamiento Multi adquirente



2 Clientes en proceso de implementación

Implementación de nuevos esquemas de adquirencia que impulsan la evolución de la franquicia y facilitan su expansión a número de actores.



Procesamiento Multi adquirente



10 Clientes en producción

Habilitación de transacciones en línea y envío de información hacia la franquicia habilitando valores agregados en (fraude, procesamiento, data, entre otros)







Open Business

Open Finance y Data



Hub Interoperable





Receptor

Credibanco habilitó un Hub Interoperable de Open Finance y Open data, que permite, mediante una única conexión, establecer interacciones con múltiples actores. Esto incluye tanto proveedores como receptores de datos certificados, facilitando el intercambio de información y eliminando la necesidad de gestionar procesos administrativos complejos.

La solución está compuesta por servicios modulares diseñados para satisfacer las necesidades de los diferentes actores.

Esta iniciativa fomenta la inclusión financiera facilitando:



Acceso a data alternativa, para que personas sin historial crediticio bancarización tradicional accedan a servicios financieros

.............

Empoderamiento del consumidor porque los usuarios tienen mayor control sobre sus datos financieros y deciden con quién compartirlos.

Principales logros:



En Agosto 2024 Credibanco entregó a Colombia el primer

5 Clientes en

implementación



Una solución 100% **Cloud** que contribuye al propósito de Carbono Neutro



Un portafolio modular para clientes vigilados no viailados



Open Business

Pagos Inmediatos

Credibanco definió la propuesta de Pagos inmediatos, con base en el marco normativo del Banco de la República apoyando la marca BreB en los casos de uso P2P y P2M. Además, ofrece un valor diferencial en los casos de uso B2C y B2B, todo ello soportado por esquemas modulares de seguridad y diseñado bajo principios de fácil implementación para asegurar una integración eficiente y sin complicaciones.



La solución atiende todos los requerimientos regulatorios creando un portafolio que permite:

- Crear, cancelar y modificar 5 tipos de llaves.
- QR Multillaves para múltiples canales.
- Motores antifraude



Esta iniciativa busca promover en los clientes de Credibanco:

- Medios de acceso físicos y digitales que soportan Multiadquirencia para recibir pagos con tarjetas y cuentas.
- Conciliación centralizada de las ventas con tarjetas y cuentas.
- Modelos de dispersión uno a uno y uno a muchos.

Los principales logros en el 2024 fueron:



Una solución 100% Cloud que contribuye al propósito de Carbono Neutro con soluciones integradas de expertos como Dock y Feedzaii quienes aportan su experiencia con PIX.



Nos constituimos como Sistema de Pagos de Bajo Valor Inmediato haciendo parte de las infraestructuras centralizadas apoyando la interoperabilidad del sistema de pagos Bre-B del Banco de la República









Creciendo y consolidando los pagos electrónicos para la movilidad

Más de 1.800 empresas y 45.000 conductores de carga y pasajeros utilizan el servicio de movilidad y TAG de pago Copiloto. En 2024, crecimos un 183% en transacciones de peajes y un 454% en parqueaderos. Desarrollamos una nueva APP para pagos con Copiloto, integrada a través de datáfonos Credibanco. Además, creamos un Hub de conexión con clientes para mejorar la experiencia de usuario y nos consolidamos como pioneros en la automatización del pago de la tasa de uso en terminales de transporte, gracias al crecimiento sostenido y la optimización de nuestras operaciones.



Nuevos desarrollos Nueva APP para Pago Copiloto en Datáfono Credibanco

Hub de Conexión con clientes Pioneros en la solución de pago electrónico de la tasa de uso -Terminales de Transporte





Vehículos activos







Modelo tecnológico



Finalización fase de estabilización switch

Después del proceso de migración, realizamos un arduo trabajo para poner a punto nuestro switch transaccional.

Al cierre del año llevamos una disponibilidad del **99.99%** en nuestro switch transaccional. Estamos listos para aprovechar las ventajas de la única arquitectura moderna y flexible del país.

Datos e información

Se ha construido un modelo de conciliación en línea utilizando tecnología de machine learning en Cloudera. Al cierre del año, contamos con **20 mil comercios** que utilizan nuestra en él información en el nuevo Hub Connect.

Arquitectura multiswitch

Somos la única red del país que implementa una arquitectura de kubernetes para conectar diferentes switches transaccionales. Este modelo, desarrollado completamente in-house, permite un mejor time to market y costos 5 veces menores que con terceros. La implementación en el modelo de kubernetes se completó en solo en 2 meses

Monitoreo y observabilidad

Se finalizó el proyecto de observabilidad con la implementación de Dynatrace, que gestiona todos los componentes tecnológicos, monitoreando 100 soluciones en línea y en tiempo real.

Sistemas y plataformas de última generación

Nuestros servicios operan sobre una infraestructura de tecnología de punta, que garantiza actualización permanente, alta disponibilidad, seguridad de los procesos y recuperación ante desastres.

Modelo fabrica in-house

Nuestro proceso de desarrollo de productos se basa en los últimos estándares de desarrollo y pruebas (TDD – Devops - Scrum – Kanban).

Consolidamos la fábrica interna que permite un time to market **4 veces mejor** y, además, asegura que Credibanco sea el dueño del Know-how. Hasta la fecha, se han desarrollado **80 plataformas**.







Modelo operativo

Digitalización contact center



Rubén Cortés Galarza Vicepresidente de Operaciones

Continuamos con nuestro modelo de digitalización el 2024 sobre el IVR



+ 79%

de las interacciones de los comercios, son atendidas de forma digital.

Canales digitales y autogestión en adquirencia

Incremento del 16,12% de casos atendidos a través de canales digitales en el onboarding, con un nivel de resolución exitoso del 89,81%

Pasarelas de pago

Mejora del **92%** en Time to market pasando de **48 horas a 2 horas** en procesos de entrega de servicios de pasarelas por Web services y RPA.

Credibanco evolucionando de RPA a

Hiperautomatización

El Proceso de despacho y recepción de accesorios y dispositivos entre gestores y auxiliares se ha reducido en un



340.000

horas evitadas por automatización de los procesos operativos.

Analítica avanzada



ANALÍTICA PREDICTIVA Y PRESCRIPTIVA

Construimos modelos e Implementamos herramientas que no solo anticipan tendencias, sino que también recomiendan acciones específicas para optimizar el rendimiento.



AUTOMATIZACIÓN DATA LYFECYCLE

La optimización y automatización nos permiten generar insights en tiempo real, liberar capacidad del equipo para centrarse en analizar los datos, mejorando la precisión y agilidad en la toma de decisiones.



MACHINE LEARNING IA

Desarrollamos y aplicamos modelos avanzados de machine learning e inteligencia artificial que mejoraron continuamente nuestros KPIs. Estos modelos aprendieron y se adaptaron con el tiempo, brindando soluciones cada vez más precisas y eficaces.



TALENTO CREDIBANCO

Contamos con un equipo de expertos en estadística y analítica que realizaron revisiones minuciosas de las cifras, potenciamos la capacidad de proponer soluciones innovadoras y efectivas. Además, fomentamos cambios en el mindset y capacitamos a nuestro personal, esforzándonos por contar con el mejor talento, logrando así un diferencial competitivo frente a nuestros clientes.





Modelo operativo

Nuestros Clientes

Los avances e implementaciones en enfoques analíticos nos permitieron transformar nuestros indicadores internos, reduciendo tiempos de atención, disminuyendo quejas y reclamos, y llegando a más clientes con mayor oportunidad.

Quejas y reclamos 2024 vs 2023

-18,14%

Modelo Elite TMO

5h:15m

Atención promedio comercios VIP

Optimización procesos

Mediante el framework de inteligencia artificial (análisis de datos riguroso y automatización), hemos mejorado notablemente nuestros procesos y control financiero. Estas estrategias han mejorado nuestra gestión, fortaleciendo nuestra eficiencia operativa.

Gasto 2024

Menor ejecución

-6,4%

Ingresos adicionales Gestión Cartera 2024

\$2.329 MM

Entidades Financieras

Implementamos innovadores sistemas de monitoreo y avanzados procesos de detección de fraude. Así, nos hemos convertido en un aliado estratégico, fortaleciendo la seguridad, confiabilidad y eficiencia de sus operaciones, y promoviendo la mejora continua de sus procesos.

Nivel de servicio INS

96,1% ______ 0,93%

Nivel General sin fondos y Bloqueos

3

Falso positivo
Adquirente
2023 -> 21









Se desarrollo un modelo de **IA de análisis multivariado** capaz de analizar más de **39.000 series** detectando la causa relacional de la anomalía, con **nivel de confianza del 90%**

Procesamiento de lengua natural

Implementamos un modelo de lenguaje natural que **mejora el tiempo de procesamiento**, **extracción y análisis de datos en hasta un 80%. Procesa más de 30 millones de caracteres** para identificar causas raíz y maneja hasta 20 variables relacionadas utilizando IA generativa.

Machine learning

Aplicamos algoritmos - **Isolation Forest** bloqueo proactivamente comercios de alto riesgo. El Árbol Jerárquico mejora la detección de fraudes y K-means **reduciendo los falsos positivos pasando de 21 a 3** e incrementaron las alertas de fraude emisor a 8.91.

Arboles de decisión y Programación probabilística

- Débito inteligente automático, más de 350 millones capturados en débito automático
- Modelo inteligente de asignación de papelería reduciendo en 16% el consumo de papelería
- Modelo proactivo en soportes para más de 1.000 comercios alertados semanalmente

Hemos avanzando en diversos modelos de inteligencia artificial, incluyendo chatbots para uso interno, bases de conocimiento, análisis de primer nivel, análisis de vouchers, estado de datáfonos y documentos.

Estos desarrollos optimizan la eficiencia, precisión y gestión de información en nuestra organización.





Grandes avances Inteligencia artificial







Administración de riesgos y continuidad



SARE

Sistema de Administración de Riesgos de Entidades exceptuadas del SIAR

El Sistema de Administración de Riesgo Operacional se encuentra enmarcado de acuerdo a lo previsto en la circular básica contable 100 de 1995 en el capítulo XXXII de la Superintendencia Financiera de Colombia. Teniendo en cuenta las etapas de identificación, medición, monitoreo y control que se pueden reflejar en las políticas y la metodología que tiene oficializadas Credibanco.

En 2024, se realizó la evaluación transversal de riesgos y controles, encontrando que el perfil de riesgo de la organización se encuentra dentro de los parámetros establecidos, siendo este monitoreado periódicamente. El perfil de riesgos fue presentado ante la Junta Directiva para su seguimiento y pronunciamiento semestralmente, así como el monitoreo y cumplimiento del mismo de manera trimestral.

Así mismo, los Riesgos Financieros son administrados bajo el conjunto de normas documentadas en la política del sistema de administración de riesgos financieros de los participantes, aprobado por Junta Directiva. El objetivo es proteger a Credibanco asociados y participantes, por las contingencias de pérdida ante la ocurrencia de hechos que afecten el pago de operaciones del sistema, las cuales provienen del proceso de compensación nacional e internacional. También se derivan todas las obligaciones a cargo de las entidades asociadas, de las otras entidades participantes y Credibanco.







Administración de riesgos y continuidad

SGCN

Sistema de Gestión de Continuidad del Negocio

Desde la Dirección de Riesgos y Continuidad de Negocio se desarrolló durante el 2024 el mantenimiento y mejora de todos los componentes del Sistema de Gestión de Continuidad de Negocio, el cual, permite a CredibanCo consolidarse como una compañía resiliente y con capacidad para actuar frente a escenarios adversos que impacten el normal desarrollo de las operaciones y servicios hacia nuestros clientes, esto basado en la implementación de las mejores prácticas del DRII y el estándar ISO 22301:2019.

El proceso de mantenimiento y mejora estuvo enfocado en los siguientes pilares del Sistema de Gestión:

- Análisis de Impacto al Negocio (BIA)
- Análisis de Riesgos
- Estrategias de Continuidad de Negocio
- Plan de Continuidad Organizacional
- Planes de Contingencia Operativos
- Plan de Recuperación de Desastres

- Plan de Gestión de Crisis
- Plan de Comunicaciones CN
- Plan de Atención a Emergencias
- Plan de Pruebas y Ejercicios
- Seguimiento a Proveedores Críticos

Dentro de los hitos más representativos del Sistema de Gestión de Continuidad para el 2024 se relacionan los siguientes.



Modelo de gobierno

Se fortaleció el equipo con la incorporación de un Líder BCP y Líder DRP.



Gestión de crisis y comunicaciones

Se reestructuró el esquema de Gestión de incidentes, atención de crisis y el Protocolo de comunicaciones internas y externas a todos los stackeholders.



BCP/DRP

Con apoyo de consultoría externa, se mejoraron las políticas y procedimientos de recuperación operativa y tecnológica.









Sistema de administración de riesgos de lavado de activos, financiación del terrorismo y de la proliferación de armas de destrucción masiva

Actividades realizadas dentro el SARLAFT durante el 2024:



- 1. Listas Internacionales vinculantes para Colombia: Revisadas en total 1572 actualizaciones sin novedades para la Compañía.
- 2. Capacitaciones: Se desarrollaron los programas de inducción corporativa y anual llegando al 100% de cumplimiento, así mismo para los terceros no empleados y focalizadas (UIAF).
- 3. Monitoreo y Análisis: Se adelantaron los análisis correspondientes a los alertamientos generados por los diferentes modelos estadísticos aplicados.
- 4. Mejoras: Frente al perfil de riesgo, tableros de control y rutas de modeler
- 5. Reportes y Requerimientos: Se enviaron dentro de los tiempos establecidos y a las instancias correspondientes (UIAF,FISCALIA GENERAL DE LA NACIÓN Y SUPERFINANCIERA).



- 1. Perfil de Riesgo: El riesgo residual se mantuvo calificado en BAJO
- 2. Controles: Se aplicaron los controles pertinentes para la mitigación de las causas generadoras del riesgo LAFTPADM.
- 3. Mecanismos e Instrumentos: Se atendieron al 100% cada uno de los componentes que los conforman

Trimestralmente y en cumplimiento de lo establecido en la normatividad frente al SARLAFT, la Oficial de Cumplimiento de Credibanco, presentó sus informes de gestión a la Junta Directiva.

Los órganos de control internos y externos adelantaron sus evaluaciones al SARLAFT, sin evidenciar incumplimientos que afectarán a la compañía.

Todo lo anterior en cumplimiento de lo establecido en la Circular Básica Jurídica Parte I, Título IV, Capítulo IV expedida por la Superintendencia Financiera de Colombia, aplicable a Credibanco S.A como entidad vigilada por esta.

POLÍTICA DE TOLERANCIA CERO: Durante el año se atendieron los lineamientos allí establecidos y se dieron los tratamientos a las denuncias recibidas.







Seguridad de la

Información y Ciberseguridad

Durante el 2024 CredibanCo focalizó esfuerzos encaminados en el mejoramiento continuo en su sistema de gestión de Seguridad de la información y Ciberseguridad desde los frentes relacionados a continuación, siguiendo los lineamientos de la regulación local y las prácticas de normatividad de industria tales como PCI DSS v4.0.1, PCI PIN Security v3.1, ISO 27001, ISO 27032, ISO27035 e ISO27103:

- Políticas y directrices de seguridad de la información y ciberseguridad.
- Gestión activa de riesgos en activos de información.
- Seguridad en el acceso físico y lógico.
- Adquisición, desarrollo e implementación de controles de seguridad.
- Gestión de seguridad de la información en la operación.
- Gestión de incidentes de seguridad de la información.
- Monitoreo de ciberseguridad.
- Seguridad perimetral y red.
- Seguridad en plataformas On premise y Cloud.
- Seguridad en el uso de tecnologías emergentes.
- Protección en estación de trabajo y móviles.
- Protección usuario final.

De igual manera, desde el frente de monitoreo de Ciberseguridad y monitoreo de Marca, en 2024 se lograron identificar, analizar y contener alrededor de 200 millones de ciberataques los cuales estaban dirigidos a la infraestructura, servicios y/o aplicaciones de nuestro negocio. Lo anterior permitió mitigar la materialización de riesgos cibernéticos e impactos sobre los datos de nuestra organización, así como los datos de nuestros clientes.

Desde el frente de sostenibilidad, donde se evalúan indicadores asociados a los pilares de i) Ciberseguridad y Cibercrimen, ii) Protección y privacidad de la información y iii) Confianza, CredibanCo logró un cumplimiento del 91% al cierre de 2024, permitiendo demostrar que el ecosistema de ciberseguridad y ciberdefensa cuenta con procesos robustos, sistematizados y con un alto grado de institucionalización de las Políticas de Seguridad de la Información y Ciberseguridad.









Control interno



Actividades realizadas Comité de Auditoría



No se detectaron deficiencias materiales que afectaron los estados financieros y el control interno



Temas de Auditoría

- Informe Revisor Fiscal
- Seguimiento gestión de acciones (Junta, Comité, Mandates)
- Resultados del indicador
- Revisión y aprobación estrategia y plan auditoría interna.
- Revisión estados financieros y temas tributarios.
- Seguimiento recomendaciones visita Extra Situ SPBV.
- Revisión y aprobación de las políticas de control Interno (CE008/2023).
- Revisión de informes de compras y procesos judiciales



Temas Riesgos

- Revisión Perfil de riesgos
- Aprobación y seguimiento Apetito de Riesgo
- Análisis Cuenta de riesgo operacional
- Revisión y aprobación de manual de Riesgo operativo
- Informe de fraude
- Revisión riesgo de contraparte
- Seguimiento Resultados certificaciones PCI DSS, PCI PIN, ISAE 3402.







Controlinterne

Recomendaciones entes de control

Son gestionadas por cada área responsable y seguimiento por Auditoría Interna, entre las más relevantes gestionadas durante el 2024 se encuentran:

- Mejoras identificadas en la evaluación de continuidad del negocio.
- Gestión de los riesgos asociados al uso de tecnologías emergentes y la forma en que mitigan las ciberamenazas avanzadas asociadas al uso de nuevas tecnologías.
- Resultado inspección Extra Situ SFC al SPBV.

Informe de evaluación Sistema de Control Interno





Elementos:

- Revisión y aprobación de las políticas del SCI (CE08/2023 SFC).
- Cierre de brechas pendientes (hallazgos Auditorías internas, externas o eventos de riesgo).
- Evaluación de Control Interno por la Revisoría Fiscal.
- Revisión de la administración de riesgos SARE y SARLAFT por parte de la Auditoría Interna y la Revisoría Fiscal.



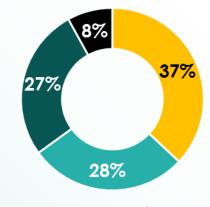
Sistema de control interno y g

Control interno

Auditoría interna

Alcance Auditorías

71 revisiones 100% ejecución



- Integral
- Seguridad
- Calidad
- No programada

- Revisión de cumplimiento de procesos y políticas
- Cumplimiento de las disposiciones normativas aplicables
- Evaluación de sistemas de información
- Gestión de riesgos y efectividad de controles
- Seguimiento cierre de hallazgos



No se presentaron limitaciones ni se vio comprometida la independencia de la Auditoría Interna.







Protección

de Datos Personales



En Credibanco contamos con una Política de Protección y Tratamiento de Datos Personales en cuyo contenido se encuentra la transferencia nacional e internacional de datos personales, uso de los datos, finalidades, así como una serie de obligaciones que la compañía y sus colaboradores deben cumplir al momento de actuar en calidad de responsables o encargados de los datos.



Gestionamos la exposición de los riesgos que pueden afectar la confidencialidad, integridad y disponibilidad sobre los datos corporativos y de nuestros grupos de interés, por medio de metodologías enfocadas en la revisión y fortalecimiento continuo de controles sobre la infraestructura administrativa y tecnológica de la organización.

Lo anterior, nos ha permitido alcanzar una mayor madurez del sistema de gestión de seguridad de la información y ciberseguridad, habilitando mecanismos para identificar y atender oportunamente ataques dirigidos a nuestra infraestructura tecnológica y marca, logrando una capacidad de contención efectiva.

Como evidencia de aplicación y eficiencia de nuestros controles y políticas para el debido tratamiento de datos personales, damos a conocer que, en el año 2024 no fuimos requeridos por la autoridad competente para el pago de multas o sanciones por la violación de datos personales, lo cual, nos convierte en una compañía que busca garantizar la confianza y seguridad de los titulares que comparten sus datos con nosotros.





Sistema de control interno y gestión de riesgos





Ley aplicable

Decreto 2555 de 2010 y las demás normas que lo modifiquen o complementen

Ley 1340 de 2009

La ley 1581 del 2012 y ley 1266 de 2008

Resolución 3501 de 2011 de la Comisión de Regulación de Comunicaciones

Circular Básica Jurídica 029 de 2014 SFC

Circular Externa 052 de 2007 SFC

Ley 1735 de 21 de octubre de 2014 y Decretos Reglamentarios

Decreto 1076 de 2015 y las demás normas que lo modifiquen o complementen

Estatuto Tributario y Ley de Crecimiento Económico

Decreto 2443 de 2018

Resolución 17 de 2020 DIAN

Resolución 019 de 2016 y demás resoluciones/decretos que lo complementen

Circulares Externas 005 de 2019, 006 de 2019, 029 de 2019, 025 de 2020, 027 de 2020, 005 de 2021, 020 de 2021 SFC

Decreto 1297 de 2022, Art 89 Plan Nacional de Desarrollo 2022-2026, Circular Externa 004 de 2024 SFC

Circular Externa 008 de 2023 SFC

Art. 104 del Plan Nacional de Desarrollo 2022-2026; Resolución Externa 6 del 2023 Circular Externa DSP 465 2023, Circular Externa DSP 471 MOL 2024, Circular Externa 470 DICE 2024 (Banco de la República)

Descripción

Normas en materia del sector financiero, asegurador y del mercado de valores y se dictan otras disposiciones.

Protección de la competencia.

Protección de datos personales

Se determinan las condiciones de acceso a las redes de telecomunicaciones.

Aspectos aplicables a entidades vigiladas por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Manejo de información a través de medios y canales de distribución de productos y servicios para clientes y usuarios.

Sociedades Especializadas en depósitos y pagos electrónicos

Decreto Único Reglamentario del Sector Ambiente y Desarrollo Sostenible.

Disposiciones de los impuestos administrados por la Dirección General de Impuestos Naciones.

Inversión en sociedades FINTECH con objeto exclusivo.

Procedimiento para los prestadores de servicios electrónicos o digitales desde el exterior que se acojan voluntariamente al sistema alternativo de pago del impuesto a través de la retención en la fuente a título de impuesto sobre las ventas (IVA).

Regulación del funcionamiento de la factura electrónica.

Uso de servicios de computación en la nube; Seguridad y calidad para realización de operaciones mediante códigos QR; Requerimientos mínimos de seguridad y calidad para la realización de operaciones y acceso e información al consumidor financiero y uso de factores biométricos; Riesgo Operacional; Administración del riesgo de lavado de activos y de financiación del terrorismo; Registro de Adquirentes No Vigilados- RANV; Actividades que desarrollan las entidades vigiladas en los Sistemas de Pago de Bajo Valor.

Open Data (Datos Abiertos) / Open Finance

Sistema de Control Interno

Sistemas de Pago de Bajo Valor Inmediato.







(Propiedad intelectual)

y derechos de autor

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 47 de la Ley 222 de 1995, modificada por la Ley 603 del 27 de julio de 2000, la administración de Credibanco informa que, los bienes protegidos por derechos de autor y de propiedad intelectual son utilizados de manera legal, en cumplimiento de las normas respectivas y con las debidas autorizaciones otorgadas.

Los vínculos de Credibanco con los diferentes grupos de interés se encuentran alineados con el marco normativo e incorporan cláusulas contractuales, requisitos o condiciones que los desarrollan, reforzando dicha normativa e incluyendo mecanismos para resolver eventuales controversias al respecto.

Operaciones celebradas con vinculados económicos

Estas operaciones están siendo reveladas en la nota No.41 de los Estados Financieros.

Nota sobre la Libre circulación de Facturas

Dando cumplimiento a lo indicado en el artículo 87, parágrafo 2 de la Ley 1676 de 2013, y en concordancia con el parágrafo primero del artículo 778 del código de comercio, se deja constancia que no se ha entorpecido, ni se han puesto obstáculos a la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores. Tampoco ha existido cuestionamientos para el año 2024 por parte de algún proveedor sobre alguna limitación de la norma para Credibanco S.A.





Indicadores

Cultura, talento y bienestar





Gestión de Talento humano

Eje Estratégico	Indicador	Descripción	Resultado Año 2024
Vivir una cultura colaborativa, abierta y empoderada	Liderazgo	Resultado Valoración 360° de Comportamientos de Liderazgo.	92,2
	Satisfacción - NPS	E-NPS. (Encuesta GPTW)	96
	Equidad	% Posiciones de Liderazgo ocupadas por mujeres / total posiciones de liderazgo.	51.7%
Donde los colaboradores pueden aprender, desarrollarse y hacer carrera	Promoción Interna	% Vacantes cubiertas con talento Interno.	44,5%
	Formación de Talento	Plan de Formación: Horas de formación promedio por persona al año.	30h
Con remuneración y beneficios competitivos frente al mercado	Rotación	T <mark>asa anualizada de Rotación Voluntaria.</mark>	7,9%
En un Clima positivo y de bienestar Integral	Riesgo Psicosocial	Resultado Medición Batería de Riesgos Psicosocial.	Riesgo bajo
	Cumplimiento ARL	Cumplimiento estándares ARL.	100%



Cultura talento

y bienestar







Atraemos y desarrollamos el mejor talento que transforma la industria de pagos en Colombia

Creemos en el poder transformador de nuestro talento para impulsar la industria y adoptar nuevas tecnologías.

Nuestra propuesta de valor integral, respaldada por nuestra Política Corporativa de Talento, busca atraer y desarrollar las mejores capacidades humanas, consolidando nuestra marca empleadora como un activo clave en una industria dinámica y en constante cambio.

Generamos resultados sobresalientes, basados en una gestión excelente del talento y una marca empleadora sólida, orientada a crear las mejores experiencias de pago para el bienestar de las personas y los Negocios.

Nuestro programa de gestión integral cuenta con 4 pilares estratégicos:

CCO

Vivir una **cultura** colaborativa, abierta y empoderada.

Cultura, talento y bienestar

Donde todos los colaboradores puedan aprender, desarrollarse y hacer carrera.

Con una remuneración y beneficios competitivos frente al mercado.

En un **clima laboral positivo** y









Vivimos una cultura

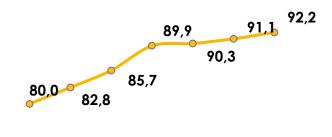
Colaborativa, abierta y empoderada.

En línea con nuestra estrategia organizacional y el propósito de crear las mejores experiencias de pago que beneficien a las personas y los negocios; el Liderazgo y la Cultura han sido claves en consolidar los pilares de nuestra organización los cuales guían nuestras decisiones y fomentan soluciones innovadoras centradas en el cliente.

El liderazgo con propósito y enfocado en el ser es fundamental para lograr nuestra estrategia. Por ello, evaluamos a 247 líderes mediante un método 360° para identificar fortalezas y diseñar planes de desarrollo.

Nos esforzamos por construir una organización que inspire innovación, colaboración y experimentación, siempre con el cliente en el centro, para dinámico.

Resultados valoración 360° Liderazgo



2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024

roma de decisiona

Desarrollamos el Programa de Liderazgo Diamantes en Evolución con 241 colaboradores que nos permite el desarrollo integral de nuestros líderes como una capacidad organizacional que beneficia el desarrollo de la estrategia, el crecimiento de los equipos y el desarrollo de un talento cada vez más preparado al servicio del país.







Aprendizaje y desarrollo



Avanzamos en el acompañamiento a 69 Altos Potenciales en planes de desarrollo personalizados para que estén preparados para ser sucesores en cargos críticos de la Organización.





449 personas realizaron pruebas de competencias y DISC que les permitió conocer fortalezas y aspectos de desarrollo para su crecimiento profesional y mejoramiento de equipos.



Nuestros 18 practicantes universitarios con proceso valoración y feedback para que puedan incorporarse con mayor facilidad a la vida laboral.



Desarrollamos estrategias de formación y aprendizaje que permiten a nuestros colaboradores desarrollar habilidades críticas, invirtiendo un promedio de 30 horas por persona en acciones de formación en 2024:

- Foros de industria
- Programa de liderazgo
- Acompañamiento de coaching
- Experimentación
- IA.- Tecnologías emergentes
- Idioma inalés
- Plataformas core
- Acompañamiento a plan carrera
- Ruta Cloud







Beneficios





Promoción de Talento

En Credibanco, nos enfocamos en desarrollar las capacidades de nuestro talento para promover su crecimiento profesional, el desarrollo de carrera y la formación de líderes de alto impacto tanto para la organización como para la sociedad. Como resultado de este esfuerzo, el 44,5% de las posiciones viables fueron cubiertas mediante promoción



Remuneración y beneficios competitivos frente al mercado

En 2024, implementamos un nuevo portafolio de Beneficios Flexibles, entregando un modelo más integral, adaptado a las necesidades y preferencias de cada colaborador, Esto mejoró la percepción de uso de los beneficios y el impacto en su bienestar personal, familiar y de proyecto de vida.

Bienestar Psicosocial.

interna.

- En 2024 aplicamos nuevamente la batería de riesgo psicosocial para conocer avances en la gestión de factores de riesgo y de protección en factores psicosociales de nuestros colaboradores con una participación de 880 Colaboradores.
- ✓ Logramos una disminución significativa -6,3 en factores de riesgo psicosocial percibido.
- ✓ Los factores de riesgo Intralaboral (de mayor control y gestión por parte de CCO) disminuyo en un -7,2.







Clima laboral

En un clima laboral positivo y

Bienestar Integral



Cuidado de nuestra Salud Física y Mental

- 1.579 Participantes en Promoción y Prevención de la salud.
- **551** Colaboradores habilitados en Rol Teletrabájable.
- Exámenes Médicos Ocupacionales.

Nuestro Bienestar

- Batería de Riesgo Psicosocial → Riesgo Bajo
- **816** Asistentes Conethaton Fest -
- 455 Regalos hijos de colaboradores a nivel Nacional.
- Comunidades de Bienestar: sport, chef, natural y pet conect
- Programa anual de bienestar Bogotá y Ciudades.

Nuestra Seguridad

- **489** Participantes Simulacro Distrital a nivel nacional.
- 364 Colaboradores capacitados en manejo defensivo y movilidad segura, uso EPP, riesgo público y alimentación emocional.
- 198 Colaboradores capacitados en temas de emergencias a nivel Nacional.







Filantropía apoyo social



Un espíritu solidario y una convicción del aporte a la sociedad hace parte de nuestra identidad y propósito.

- En 2024, donamos \$526 millones, de los cuales \$446 millones fueron aportes directos y \$80 millones donados por nuestros colaboradores. Estas contribuciones apoyaron programas de salud, educación y cuidado del adulto mayor
- En 2024 desarrollamos el reto 40/40 que nos permitió trabajar colaborativamente, con un propósito superior y un impacto social relevante; donde donamos 40 bicicletas que fueron armadas por nuestros colaboradores.
- Alegramos la navidad de **52 niños de Bosa** al entregarles juguetes donados por nuestros colaboradores a través de Funcades.
- También mejoramos la calidad de vida de 205 adultos mayores, apoyamos a niños con labio fisurado a través de Operación Sonrisa y aportamos en la educación de niños vulnerables con United Way.











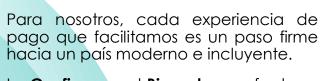








Enfoque de sostenibilidad



La **Confianza** y el **Bienestar** son factores claves para cooperar con el ecosistema y movilizar acciones de crecimiento.

Durante 53 años, hemos sido un referente de innovación y confianza en el desarrollo de la industria de pagos en Colombia. Nuestras soluciones contribuyen al bienestar de millones de colombianos y fortalecen la confianza en un sistema seguro y eficiente.

Crear las mejores experiencias de pago para el bienestar de las personas y los negocios.



Este enfoque no solo facilita las operaciones diarias, sino que también fortalece los vínculos entre los distintos actores y apoya el crecimiento sostenible, buscando un futuro lleno de evolución y progreso para todos.

Vemos el desarrollo sostenible como una oportunidad de generación de valor tanto desde perspectivas del bienestar del talento y la generación de inclusión financiera, así como la generación de valor para el ecosistema social y ambiental en el cual desarrollamos nuestra actividad.

Estamos alineados a la contribución más importante en materia de retos económicos, medio ambientales y sociales tomando decisiones para mejorar continuamente nuestra gestión alrededor de los temas más relevantes para nuestro entorno y nuestro negocio, los cuales, han sido identificados a través de un ejercicio de materialidad permitiéndonos determinar los focos de trabajo clave en sostenibilidad a trabajar por Credibanco.



Sostenibilidad





Sobre nuestro lineamiento estratégico

La estrategia de sostenibilidad se enfoca en generar impactos positivos que promuevan un balance en la dimensión económica a través de la cual, la confianza fortalece nuestra propuesta de valor y es esencial para impulsar el crecimiento de la empresa, fomentar las inversiones y generar bienestar para los diferentes stakeholders.

A partir del enfoque en el ámbito social, la compañía está comprometida con el bienestar de los colaboradores y de la comunidad, lo cual contribuye al desarrollo integral de las personas y al entorno social en el que opera.

Por último, como enfoque desde lo ambiental, estamos comprometidos en construir lazos de confianza promoviendo un futuro responsable, donde las personas y los negocios experimenten un mayor bienestar al vivir en entornos más sostenibles.



Enfoque de sostenibilidad

Sobre la materialidad

En 2023 realizamos nuestro primer análisis con un enfoque de doble materialidad, que corresponde a la identificación de los impactos del entorno hacia Credibanco y cómo las actividades realizadas afectan al ecosistema en el que opera.

Este enfoque metodológico nos permitió en el 2024 identificar, actualizar y priorizar los asuntos de sostenibilidad relevantes, así como los riesgos y oportunidades del entorno que pueden afectar la capacidad de crear valor a largo plazo para la compañía y el desempeño económico de esta.

Estas fueron las fases de la metodología aplicada:

Fase 1 An po

Análisis del contexto e identificación de posibles temas materiales

Fase 2

Diálogos con los grupos de interés

Fase 3

Priorización y validación de temas materiales

Sostenibilidad





Como resultado de este ejercicio y al acercamiento a nuestros grupos de interés, hemos identificado siete asuntos materiales, que orientan la dirección de nuestra estrategia y el enfoque de nuestra gestión.

Grupos de Interés & Materialidad

Impactando nuestros Grupos de Interés

Internos

- Accionistas
- Dirección
- Colaborador es de CCO

Externos

- Clientes
- Aliados
- Proveedores
- Regulador
- Colaboradores
- Acreedores
- Gremios y
 Asociaciones

Asuntos Materiales para Cadena de Valor

- Estabilidad del servicio
- 2. Transformación digital
- 3. Inclusión financiera
- Seguridad de la información y privacidad de los datos
- 5. Bienestar del Talento
- 6. Circularidad y gestión responsable de residuos
- 7. Cambio climático





Gestión ambiental

Cambio climático y eficiencia energética

Nuestra Matriz de Aspectos e Impactos Ambientales nos proporciona una visión clara de los riesgos ambientales, permitiéndonos trabajar en la prevención, reducción y mitigación de estos impactos. Además, implementamos programas de uso eficiente de la energía y el agua para seguir mejorando nuestra gestión ambiental.

La digitalización en nuestros terminales nos ha permitido reducir el uso de papel al ofrecer a los clientes y tarjetanabientes la opción de generar el voucher de forma digital en lugar de imprimirlo. Gracias a esta iniciativa, hemos salvado 878 árboles que representan 1 millones de rollos de papel de datáfonos dejados de consumir en el 2024 y se dejan de emitir 72.2 TonCO2 eq.

Credibanco implementó máquinas de agua con filtros IAMPO R&T con diferentes opciones de temperatura, generando un ahorro de 300,546 botellas plásticas para el periodo 2024.

Producto de la innovación tecnológica estamos realizando actualizaciones remotas de versiones en nuestros datáfonos, con esto hemos logrado una disminución de las visitas en campo, lo que se dejan de emitir 8.93 TonCO2 eq

En 2024, iniciamos el proceso de cálculo de nuestra huella de carbono utilizando la metodología del GHG Protocol para los alcances 1 y 2. En 2023, registramos un total de 100,90 TonCO2 eq (Toneladas de dióxido de carbono equivalente) en emisiones, correspondientes al consumo energético proporcionado por ENEL, la recarga de extintores, los refrigerantes y los dispensadores de agua.

Para mitigar nuestro impacto en el 2024, implementamos estrategias de eficiencia energética en nuestra sede principal y promovimos una cultura de sostenibilidad entre nuestros colaboradores. Como resultado, logramos reducir nuestras emisiones en el alcance 1 y 2 a 95,24 TonCO2 eq, utilizando el factor de emisión de 2023.



Como parte de nuestro compromiso, contribuimos en 2024 a reducir el impacto del cambio climático y el racionamiento de agua mediante el uso eficiente de la energía con las siguientes acciones:



Apagado de pantallas y videowalls



Apagado de AA, y uso del 100% de ventilación natural (excepto en zonas sensibles)



Apagado de luces en esquinas de conexión

Dicha energía es necesaria para nuestras operaciones en la sede principal en Bogotá, aportando una **reducción 23.158 KW** para el año 2024 en comparación al 2023.





En Credibanco S.A., la gestión y disposición final adecuada de los residuos es una prioridad. Por ello, hemos implementado un sistema de gestión de residuos basado en los principios de la economía circular, enfocado en la reducción, reutilización y reciclaje de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE), así como de residuos aprovechables y orgánicos. Nuestro objetivo es minimizar el impacto ambiental y optimizar el uso de los recursos, contribuyendo así a la sostenibilidad y al cuidado del medio ambiente. En el 2024 se dejaron de emitir **55.3 TonCO2eq** por la gestión y aprovechamiento de los residuos generados en Credibanco.

Sostenibilidad





Actualmente se aprovecha con gestores aliados el 99% de los residuos generados, el 1% que no se puede aprovechar se disponen en celda de seguridad con gestores de residuos que cuentan con licencia ambiental.

Gestión de residuos	2024 en KG
Total residuos generados por la organización	111.894
Total residuos peligrosos y especiales	29,648
Baterías de datáfonos	915
Partes eléctricas	28.532
RCD	1
Solidos contaminados	200
Total residuos no peligrosos	82.246
Dotación limpia	2
Plástico	2.295
Metales	103
Cartón	7.121
Vidrio	15
Papel	64.136
Madera	263
Orgánicos	8.311



Credibanco